

BME Young Professional



PROZESSOPTIMIERUNG IN DER BESCHAFFUNG

C-Teilemanagement in der Hoffmann Group

eShop

Simple System

Tool24 – Smartline

Warenkorboptimierung

Trendscouts



Prozesskostenoptimierung

Technisches Competence Center

Material Management Optimierung

Produktionsprozess

Bestellprozess

technische Prozesse

kaufmännische Prozesse



Technisches Competence Center (TCC) neu

Wir analysieren Ihren **Bearbeitungsprozess** und erarbeiten für Sie innovative Lösungen zur Verbesserung Ihrer Produktivität:

Zerspanungstechnik

- produktive Zerspanungsprozesse
- optimaler Ressourceneinsatz
- geringe Anlaufzeiten
- strukturierte Fertigung
- Planungs- und Prozesssicherheit

Spanntechnik

- innovative Spanntechnik senkt Rüst- und Nebenkosten
- optimaler Ressourceneinsatz
- Planungs- und Prozesssicherheit

Messtechnik

- auditsichere Messtechnik
- Reduzierung bauteilspezifischer Messmittel
- Reduzierung der Messverfahren

Betriebseinrichtungen

- Verbesserung der Arbeitsumgebung durch ergonomische Optimierung
- detailgetreue Planung und maßgeschneiderter Rundum-Service
- virtueller Rundgang durch die zukünftige Werkstatt
- eForm-Hartschaumeinlagen für geordnete und geschützte Arbeitsmittel

➔ **Olaf Ulbricht**

Leiter Technisches Competence Center (TCC)

Tel.: +49 5307 933-283 | Fax: +49 5307 93344-283

Mobil: +49 175 4303029 | o.ulbricht@perschmann.de

Material Management Optimierung (MMO) neu

Wir analysieren Ihren **Beschaffungsprozess** und erarbeiten für Sie individuelle Lösungen zur Reduzierung von Prozesskosten:

eBusiness

- eShop: schnelles und sicheres Bestellen
- eScan: unabhängig durch mobilen Einsatz
- permanent verfügbar und in 18 Sprachen erhältlich
- simple system: gebührenfreier Beschaffungsmarktplatz

Toolmanagement

- 100 % Verfügbarkeit rund um die Uhr
- klare Kostenzuordnung, Transparenz und Auswertbarkeit von Verbräuchen
- Bestandsoptimierung
- maßgeschneiderte Systeme
- schlüsselfertige Projektbetreuung mit umfangreichen Dienstleistungen

Warenkorboptimierung

- Harmonisierung der Werkzeuge
- Standardisierung der Werkzeuge
- Optimierung des Werkzeugbedarfs in Kooperation mit dem TCC

C-Teile-Optimierung

- Lieferantenreduzierung
- Reduzierung der Wareneingangsbuchungen
- Sonderbeschaffungen nach Absprache

➔ **Thomas Sollorz**

Leiter Material Management Optimierung (MMO)

Tel.: +49 5307 933-312 | Fax: +49 5307 93344-312

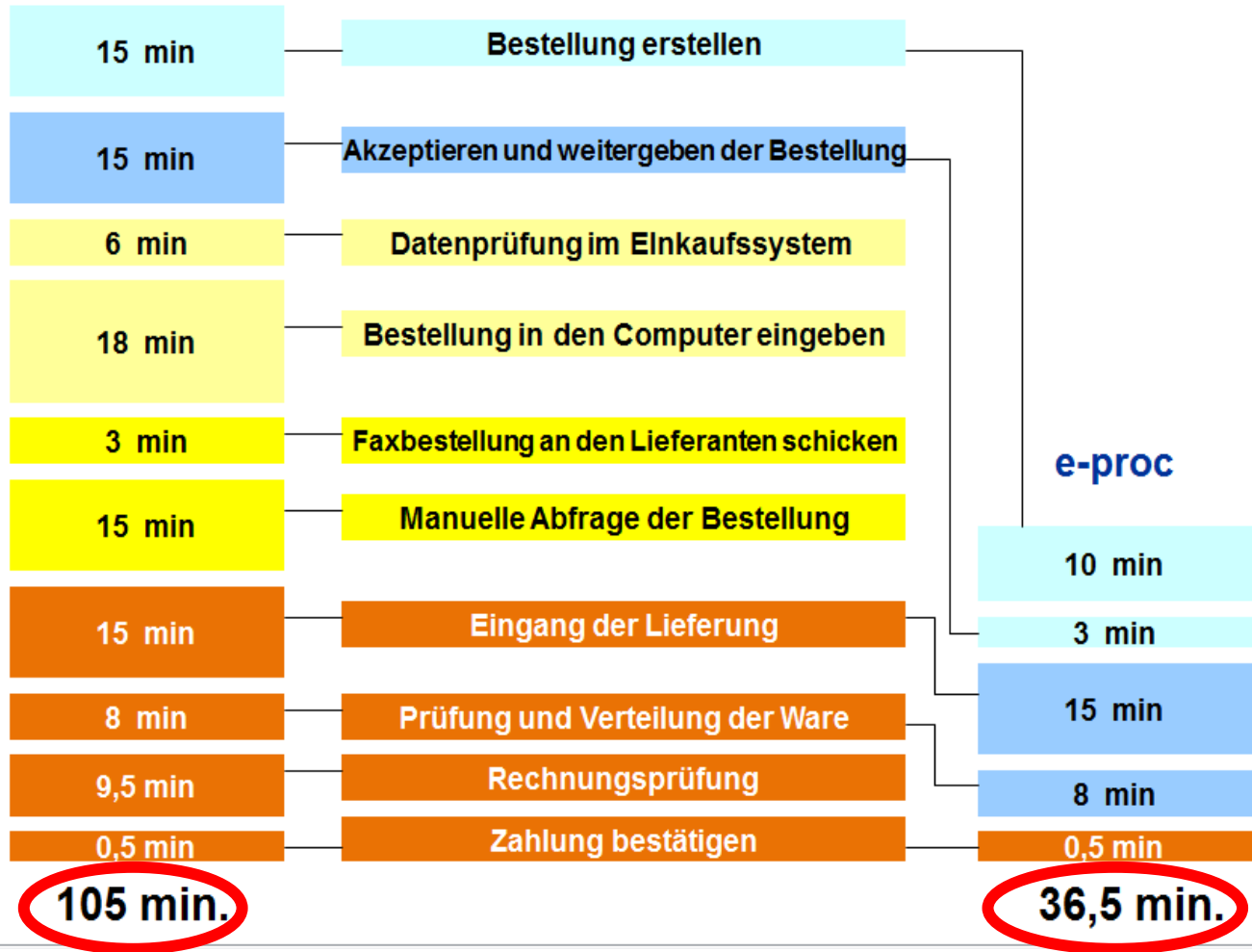
Mobil: +49 175 4303048 | t.sollorz@perschmann.de

- **Lösungen der Hoffmann Group Perschmann in der Übersicht**

1. eShop der Hoffmann Group
2. Beschaffungsmarktplatz Simple System
3. Tool24-Smartline – Werkzeugausgabekonzept
4. Warenkorboptimierung mit Perschmann
5. Trendscouts

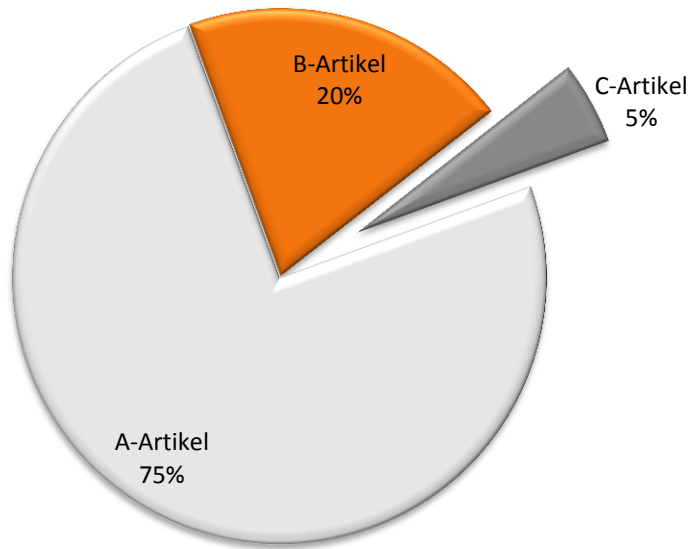
WARUM E-BUSINESS LÖSUNGEN?

**Standard-
prozess**

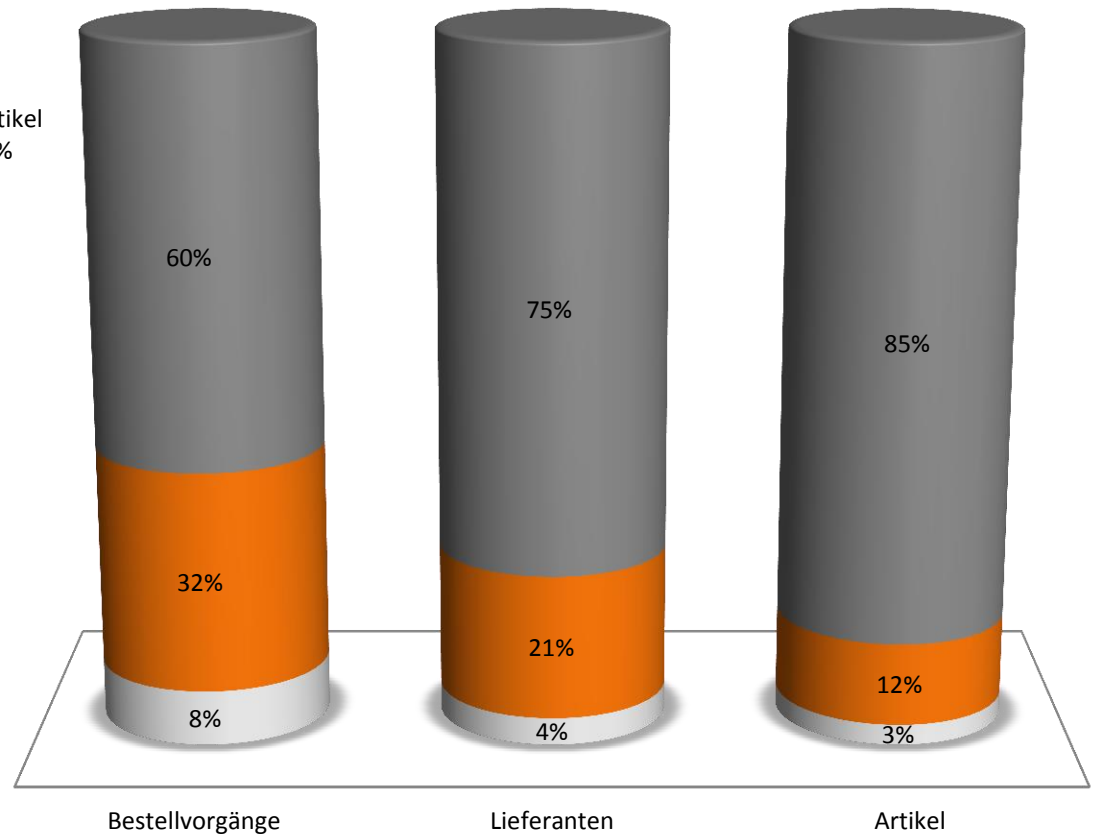


ÜBERPROPORTIONALER AUFWAND FÜR GERINGWERTIGE ARTIKEL

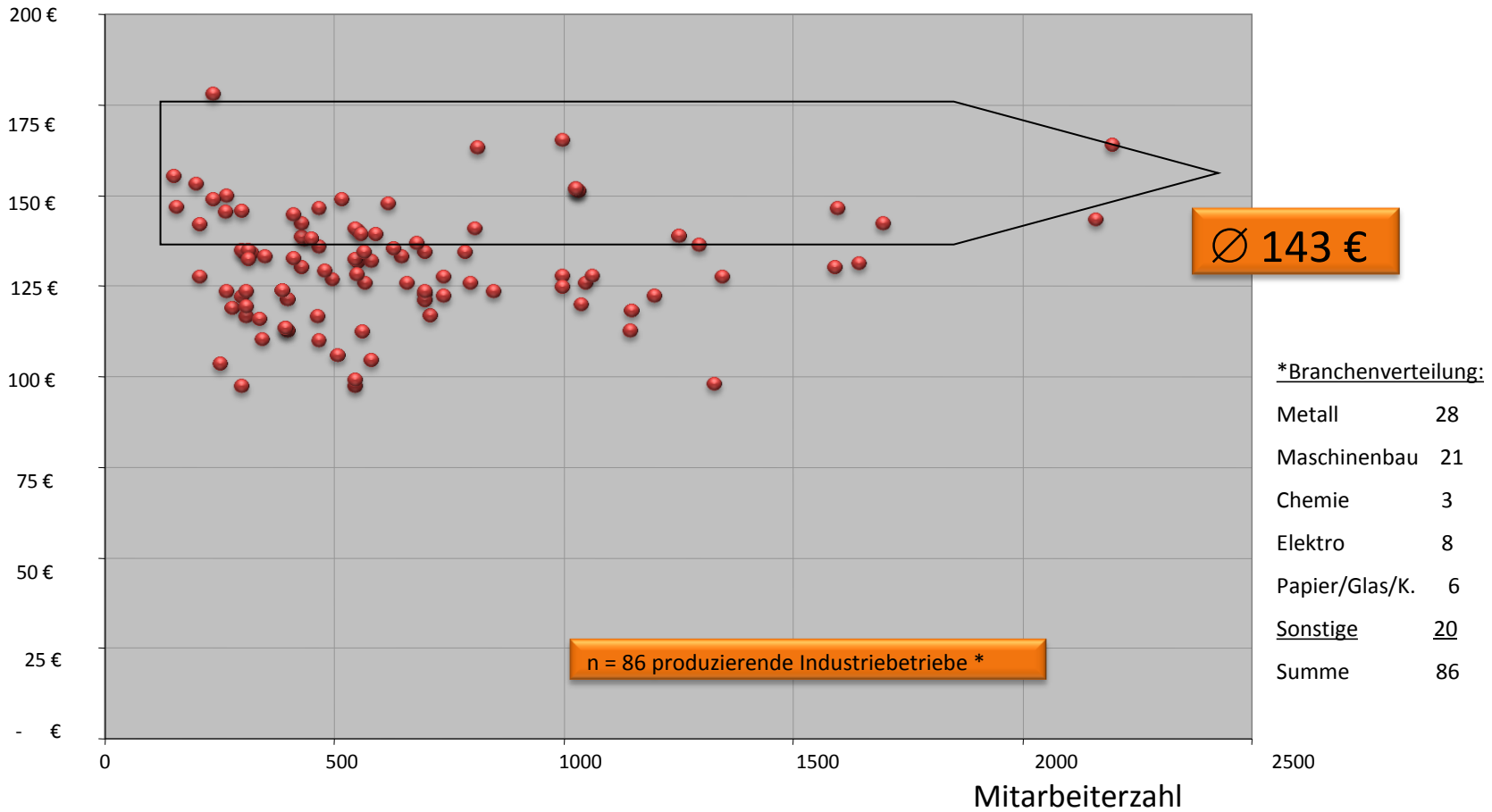
Einkaufsvolumen



Kosten-/Zeitaufwand

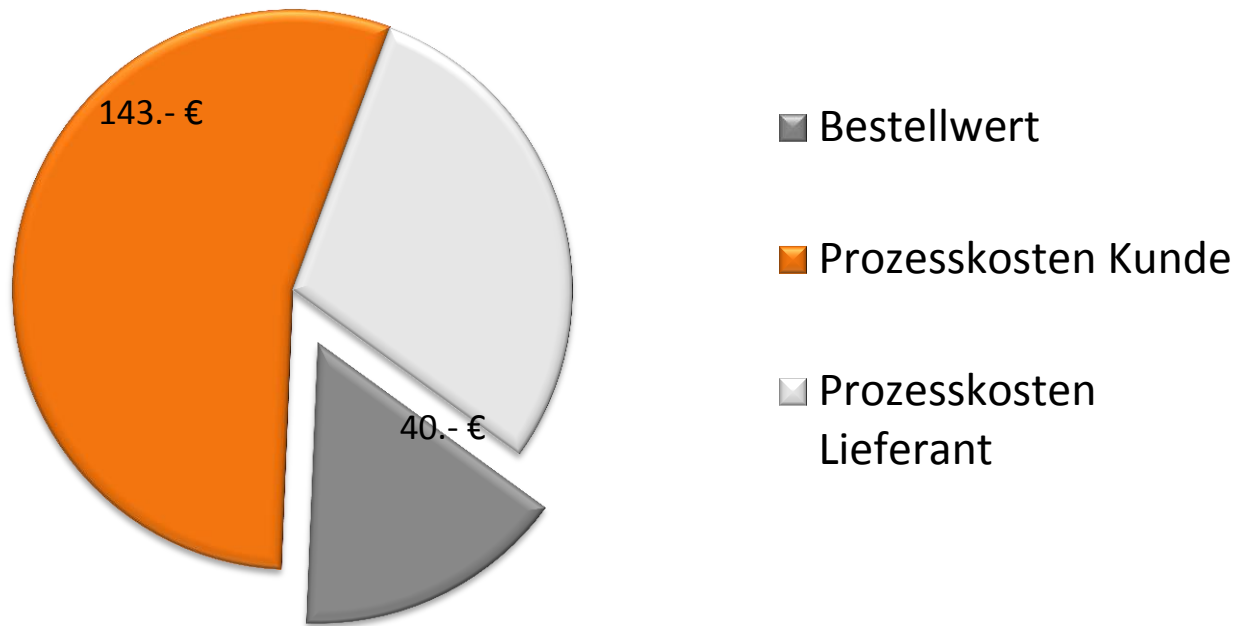


WAS KOSTET EIN BESTELLVORGANG IM DURCHSCHNITT



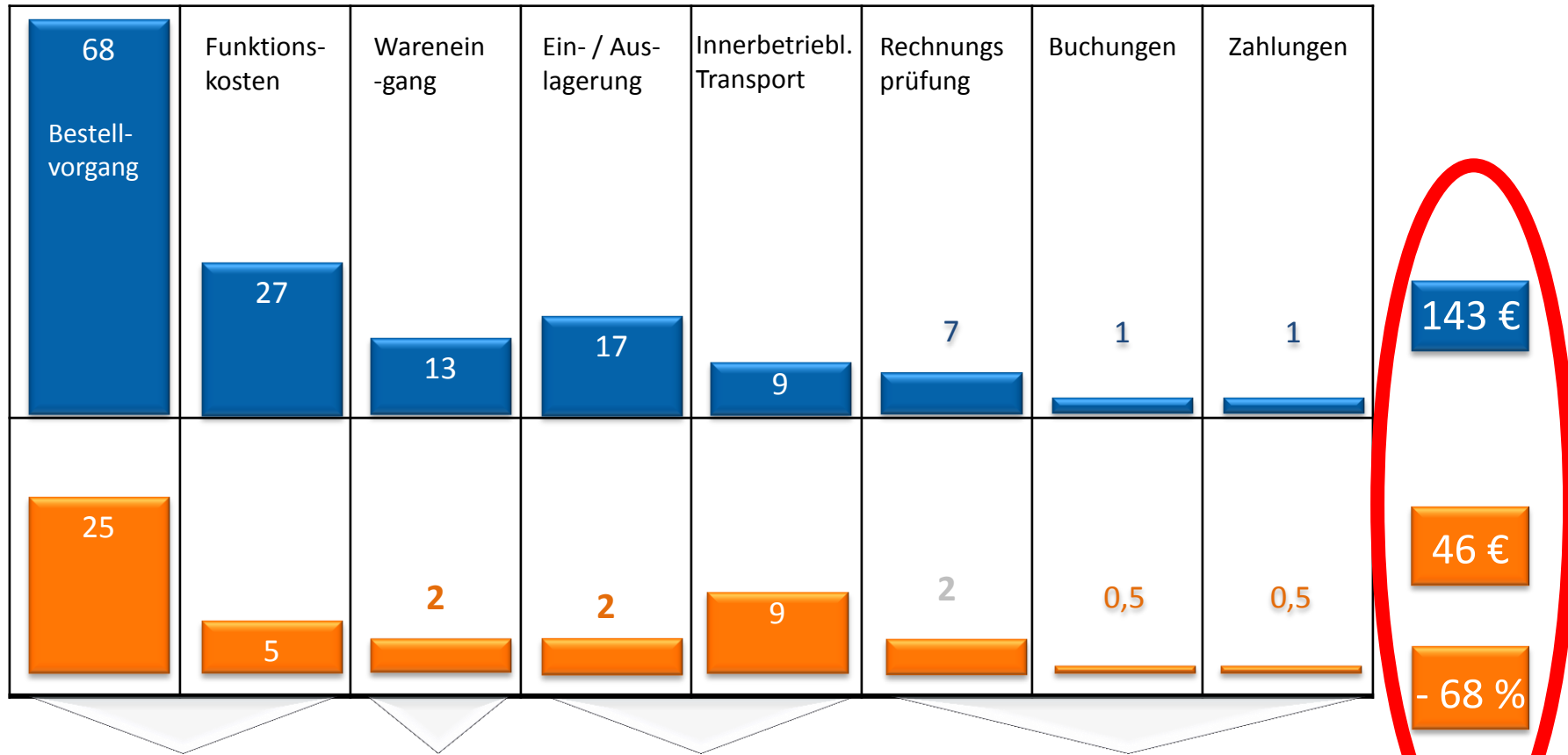
Quellen: Projektmanagement D. Möhrstädt Vorträge beim BME Bundesverband Materialwirtschaft u. Einkauf

Beispiel: Bestellung in Höhe von 40€



- **Kleinstbestellungen sind hochgradig unwirtschaftlich!**
(auch bei reduzierten Prozesskosten)

ECOMMERCE ANBINDUNG - EINSPARPOTENZIAL



- SimpleSystem
- eShop
- Procurement Systeme
- Elektronischer Lieferschein
- Barcoderfassung
- Kostenstellen-Belieferung
- Tool24
- Elektronische Faktura - Formate XML, VDA, EDifact
- Rechnungsstellung nach Kostenstelle

ESHOP HOFFMANN GROUP



„MEIN ESHOP“-BENUTZERMENÜ

URL: <https://www.hoffmann-group.com/DE/de/hom/login>

Sie sind eingeloggt als: T. Kruse Benutzername: 803110kruse Kundennummer: 19991 Logout

Hoffmann Group
Tools to make you better
Perschmann

SHOP UNTERNEHMEN SERVICE Land DEUTSCHLAND

Artikel-Nr. / Begriff ... Mein eShop T. KRUSE Warenkorb 0 / 0,00 €

Sie sind eingeloggt als: 803110kruse

Kundennummer: 19991



ARTIKELLISTEN



SCHNELLERFASSUNG



ZU GENEHMIGEN



PERSÖNLICHES PROFIL



SACHNUMMERN



BESTELLUNGEN



STATISTIK



ANGEBOTE



BENUTZER



KOSTENSTELLEN



PRODUKTFILTER



LIEFERADRESSEN

VORTEILE E SHOP-ZUSAMMENFASSUNG

- Zugriff auf alle Katalogartikel und CatalogPlus (S3) (Mitutoyo, Wera,Wille)
- Anzeige der kundenindividuellen Nettopreise
- Berücksichtigung von Aktionen
- Realitätsnahe Anzeige der Verfügbarkeit
- Eigenverwaltung durch Kundenadministrator
- Anbindung an Procurement-Systeme
- Reporting Tool (Einkaufsstatistiken zur Ansicht & zum Download)
- Anbindung von Barcode-Scannern

BLÄTTERKATALOG – BESTELLUNG

Artikel-Nr. / Begriff ...



Mein eShop
T. KRUSE



Warenkorb
1 / 26,60 €



WARENKORB

übergeordnete Kostenstelle

Garant Hand-Gewindebohrer-Sätze



Ausführung: 3-teiliger Satz, bestehend aus Vor-, Mittel- u Fertigschneider.

Verwendung: Für Whitworth-Gewinde nach BSW-Norm BS im Toleranzfeld mittel.

Hand-Gewindebohrer-Satz W1/8 GARANT

GARANT
Art. Nr. 130670 W1/8

● Sofort lieferbar

Größe:

Menge:

Preis Stk.

W1/8

1

26,60 €

Preis gesamt

26,60 €

Bemerkung:

nur zur internen Verwend

Kostenstelle:

Dummy Kostenstelle

Eignung / V _c [m/min]	Alu Kunststoffe rostfz.	Alu $>10\% Si$	Alu Guss <math>< 500 N</math>	<math>< 750 N</math>	<math>< 900 N</math>	<math>< 1100 N</math>
ISO-Code:	N	N	N	P	P	P
13 0670-	○	○	○	●	●	●

Zoll	11G	13 0670
		Garant Hand-Gewindebohrer-Satz

	mm	mm	mm	mm	mm	
W1/8	40	3,18	40	3,5	2,7	2,50
W5/32	32	3,97	45	4,5	3,4	3,10
W3/16	24	4,76	50	5,5	4,3	3,60
W7/32	24	5,56	50	6,0	4,9	4,40
W1/4	20	6,35	56	6,0	4,9	5,10
W5/16	18	7,94	63	6,0	4,9	6,50
W3/8	16	9,53	70	7,0	5,5	7,90
W1/2	12	12,70	80	9,0	7,0	10,50
W5/8	11	15,88	90	12,0	9,0	13,50
W3/4	10	19,05	105	14,0	11,0	16,50
W7/8	9	22,23	110	18,0	14,5	19,25
W1	8	25,40	110	20,0	16,0	22,00



ARBEITSERLEICHTERUNG - EXCEL IMPORT

MEIN ESHOP > SCHNELLERFASSUNG



Möchten Sie Artikel per CSV-Upload hinzufügen?

ARTIKELLISTE IMPORTIEREN >

A	B	C
Artikelnummer	Artikelgrösse	Menge
554028	36	100
554028	60	100
554028	80	100
554035	40	10
554035	80	10
554038	CRS	10
556115	280	1
556300		2
556115	280	1
563050	50	100
565360	60	10
567790	80	100
567790	80	100
567790	100	100
567790	120	100
567790	150	100

1. Laden Sie die Vorlage herunter:

↓ VORLAGE.XLS (48 KB)



SCHNELLERFASSUNG

Möchten Sie Artikel per Barcode-Scanner hinzufügen?

ZUM BARCODE-SCANNER-IMPORT >



554028 36 Menge: 100
Schleifscheibe (ZA) Ø 50.8 mm 36 HOLEX

554028 60 Menge: 100
Schleifscheibe (ZA) Ø 50.8 mm 60 HOLEX

554028 80 Menge: 100
Schleifscheibe (ZA) Ø 50.8 mm 80 HOLEX

554035 40 Menge: 10
Fächerschleifscheibe Ø 50.8 mm 40

MEHRSTUFIGES GENEHMIGUNGSVERFAHREN



Wir bieten ein mehrstufiges Genehmigungsverfahren an, d. h. ein Genehmigungsworkflow kann über mehrere Genehmiger laufen.

ZU GENEHMIGEN

Beispiel:

Anforderer A muss von Genehmiger B genehmigen lassen, der wiederum braucht eine Genehmigung von Genehmiger C

Muss Bestellungen genehmigen lassen



STATISTIK & AUSWERTUNGEN

Mitarbeiter
- Alle Mitarbeiter -

Von


Kostenstelle
- Alle Kostenstellen -

- Alle Kostenstellen -
- Dummy Kostenstelle (bitte nicht löschen)
- Vertrieb Team3
- transport
- Team 3 ADM
- Team3
- Team 3
- Vertrieb - Team3
- Lager
- 504,00
- Perschi
- wgwiuztitw
- Test
- Max Müller
- Horst Konopka Fertigung
- TestKostenstelle (nicht löschen)
- Dreherei
- rerer
- Zbigniew S³omaka
- Abt. Fertigung

Zeitraum
Letztes Jahr

BESTELLUNGEN ANZEIGEN

UNLOADEN



ALS CS

Name	Datum				Preis Stück	Preis gesamt
Spiralbohrer HSS rollgewalzt N 4 mm HOLEX	24.09.2015					
Spiralbohrer HSS rollgewalzt N 5 mm HOLEX	24.09.2015	114000 5	10		0,44 €	2,20 €
Spiralbohrer HSS rollgewalzt N 6 mm HOLEX	24.09.2015	114000 6	20		0,47 €	4,70 €
Spiralbohrer HSS rollgewalzt N 8 mm HOLEX	24.09.2015	114000 8	15		0,66 €	13,20 €
Spiralbohrer HSS rollgewalzt N 10 mm HOLEX	24.09.2015	114000 10	5		1,16 €	17,40 €
Trennscheibe EXTRA SCHMAL, INOX 115 mm GARANT	24.09.2015	563270 115	50		1,82 €	9,10 €
Trennscheibe SCHMAL 125 mm GARANT	24.09.2015	563275 125	50		1,58 €	79,00 €
Trennscheibe SCHMAL 125 mm GARANT	24.09.2015	563275 125	50		1,73 €	86,50 €

SACHNUMMERNZUORDNUNG

↓ CSV HERUNTERLADEN



HOLEX Spiralbohrer HSS N 3,2 mm HOLEX

HOLEX

Art-Nr.: 114160

eClass 5.1: 21-01-01-01

Sachnummer: 08545002

HSS

DIN
338

Typ
N

h8



Bezeichnung

Art-Nr.

Spiralbohrer HSS N 3,2 mm HOLEX

114160

3,2

08545002



Spiralbohrer HSS N 3,3 mm HOLEX

114160

3,3

08545003



Spiralbohrer HSS N 3,5 mm HOLEX

114160

3,5

08545004



Spiralbohrer HSS N 9 mm GARANT

114150

9

08545018



CAD DATEN

CAD DATA STEP

CAD DATA SAT

CAD DATA DIN

CAD DATA DAT

CAD DATA STL

CAD DATA DXF

Hiermit akzeptiere ich die Nutzungsbedingungen für CAD-Daten aus dem eShop der Hoffmann Group

HERUNTERLADEN

HOLEX Spiralbohrer HSS N 3,2 mm HOLEX

HOLEX
Art-Nr.: 114160 eClass 5.1: 21-01-01-01
Sachnummer: 08545002

HSS DIN 338 Typ N h8 118°

Größe: 3,2 Menge: 10

Sofort lieferbar

ab 1 Stück **1,51 €**

ab 10 Stück **1,26 €**

zzgl. gesetzlicher MwSt.

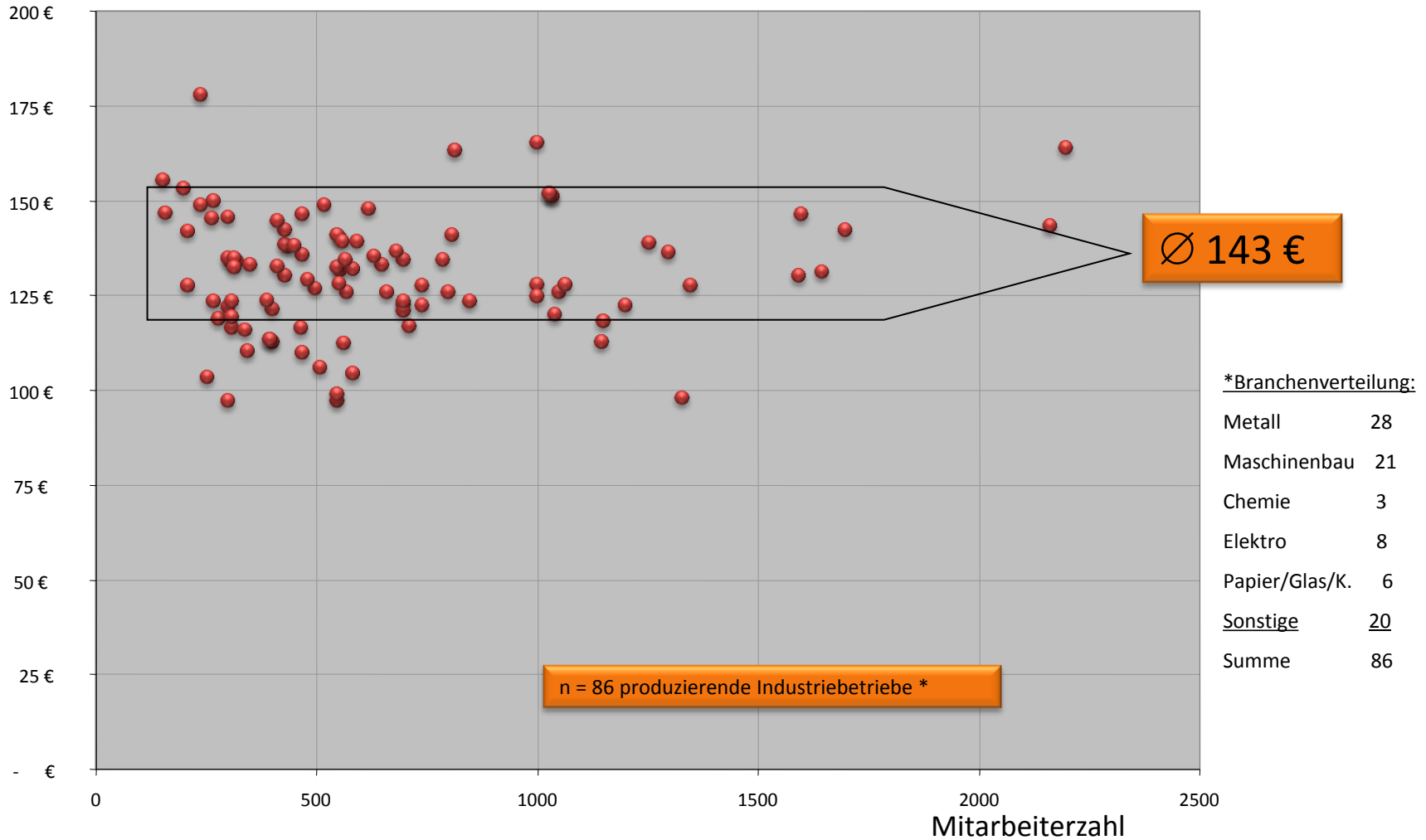
ARTIKELLISTE IN DEN WARENKORB

CAD CAD-DATEN DAT DATENBLATT [KATALOGSEITE]

BESCHAFFUNGSMARKTPLATZ SIMPLE SYSTEM

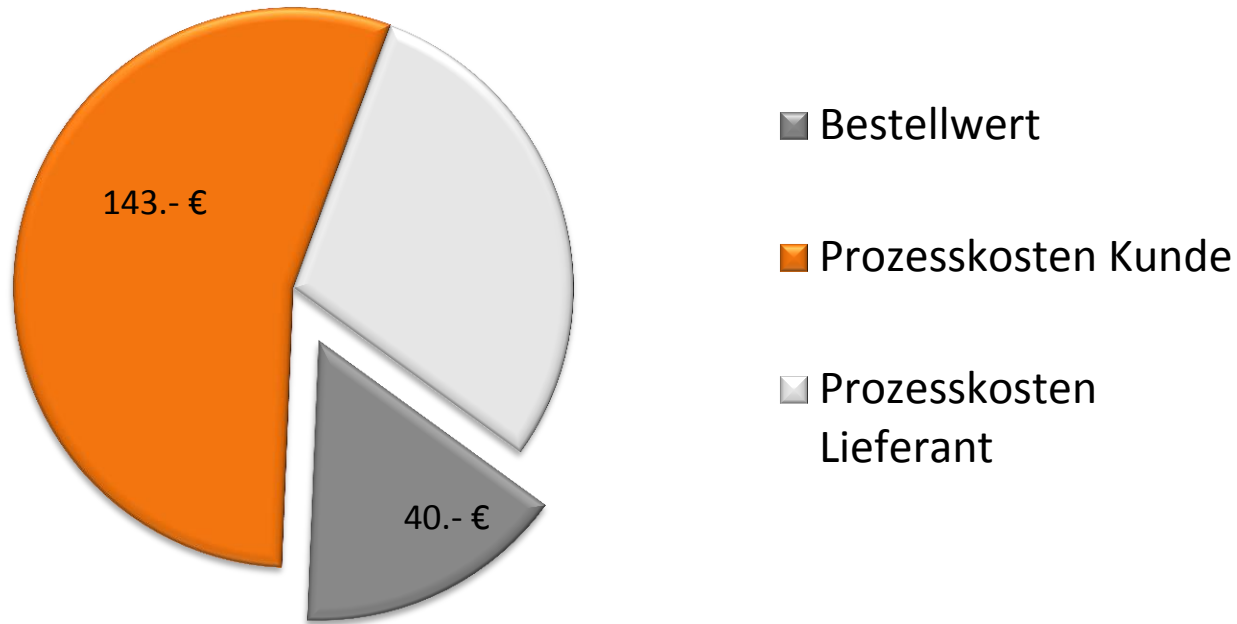


WAS KOSTET EIN BESTELLVORGANG



Quellen: Projektmanagement D. Möhrstädt Vorträge beim BME Bundesverband Materialwirtschaft u. Einkauf

BEISPIEL: BESTELLUNG IN HÖHE VON € 40.-



- **Kleinstbestellungen sind hochgradig unwirtschaftlich!**
(auch bei reduzierten Prozesskosten)

SIMPLE SYSTEM

URL: <http://www.simplesystem.de/index.php?L=0>

Startseite | Kontakt | Downloads | FAQ | Deutschland

simple system

Zugangs-Nr. Benutzer Login

Registrieren Passwort vergessen?

Über uns Produkte & Lieferanten Referenzen Messen & Events Karriere

Gastzugang

Jetzt starten

Sie haben Fragen...

Kostenlose Hotline
0800-0005835
(Vwerktags 08:00 - 17:00 Uhr)

Aktuelles

06.05.14
Stellenangebote
Projektmanager (m/w)
und Mitarbeiter IT (m/w) -
München

simple system, eine der führenden
B2B-Beschaffungsplattformen sucht
zum nächstmöglichen Termin...

weiter

Ihr Nutzen

- Effiziente Prozessoptimierung
- Nachhaltige Kostenreduzierung
- Enorme Zeitersparnis
- Direkter Lieferantenkontakt

weiter

Ihre Vorteile

- Gebührenfreie Plattform
- Schnelle Implementierung
- Umfangreiche Funktionen
- Anbindung zu Ihrem ERP

weiter

Leistungen

- Benutzerfreundliche Suche
- Detailliertes Reporting-Tool
- Administration des Systems
- Barcode-Scanner-Lösung

weiter

31.05.14

VORTEILE SIMPLE SYSTEM

- **Bündelung Ihrer C-Artikel über eine Plattform**
- Keine zusätzliche Hardware erforderlich
- Anbindung an Procurement-Systeme
- Anzeige kundenindividueller Nettopreise
- Keine Pflegeaufwand für Katalogdaten
- Bündelung von 27,4 Mio. Artikeln
- Günstige Alternative zu Intranet Lösungen



LIEFERERANTENAUSZUG SIMPLE SYSTEM

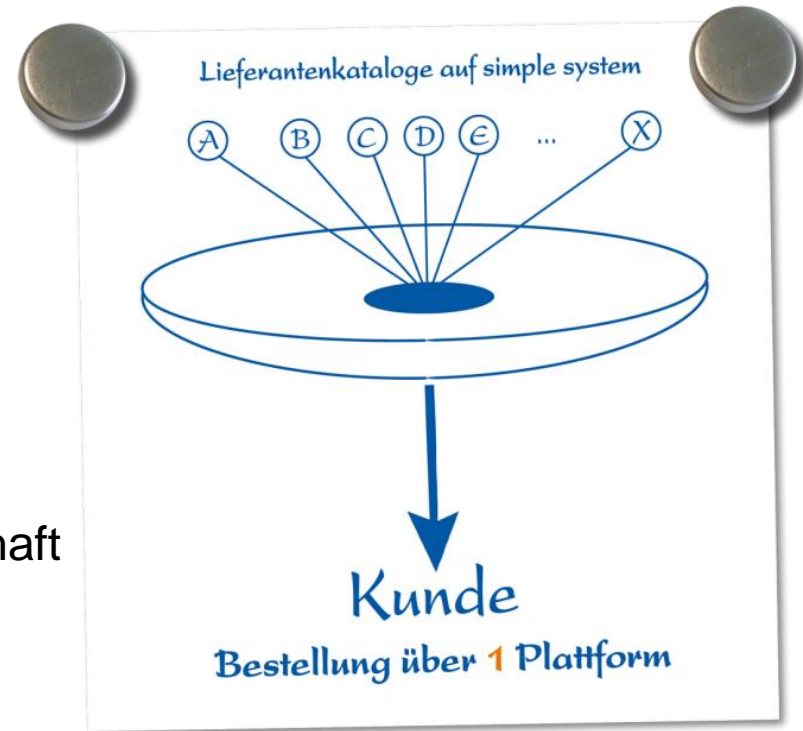
Starke Partner von simple system



				und viele mehr...			

SIMPLE SYSTEM AUS KUNDENSICHT

- Artikelvergleiche, Favoritenlisten
- **Eigenadministration**
(Budgets, Benutzer, Lieferadressen)
- Genehmigungsworkflow
- Eingebautes Reporting
- Anbindung an die eigene Warenwirtschaft
- Lieferantenspezifische Merkmalsuche



SIMPLE SYSTEM-VISUALISIERUNGEN

Benutzerverwaltung

Lieferanten Schnellerfassung Favoriten Bestellstatus Scanner

Bestellwertgrenzen

max. Stückpreis (€):

max. Auftragswert (€):

Genehmigungsverfahren

ab Stückpreis (€):

ab Auftragswert (€):

Genehmiger:

Administration

- Meine Daten
- Firmendaten
- Lieferadressen
- Kostenstellen
- Kontierungen
- Benutzergruppen
- Benutzer**
- Reporting
- Bestellnummernkreis
- Kundenschnittstelle

Benutzerverwaltung

Persönliche Daten

Anrede:

Vorname: Name:

Benutzer - ID: Passwort:

Telefon: E-Mail:

Benutzer Bestellnummer:

Benutzergruppe:

Benutzerkatalogverwaltung

- Durch Anklicken des Lieferantenlogos können Sie die Bestellberechtigung für einzelne Kataloggruppen vornehmen.
- | | | |
|--|--|--|
| <input checked="" type="checkbox"/>  Hoffmann Group | <input checked="" type="checkbox"/>  KAISER + KRAFT GmbH | <input checked="" type="checkbox"/>  Keller & Kalmbach GmbH |
| <input type="checkbox"/>  Sahlberg GmbH & Co. KG | <input checked="" type="checkbox"/>  UVEX Arbeitsschutz GmbH | <input checked="" type="checkbox"/>  Office Depot |
| <input checked="" type="checkbox"/>  Ashton-Feucht | <input checked="" type="checkbox"/>  Conrad Electronic | <input checked="" type="checkbox"/>  KAUT-BULLINGER Bürobedarf |
| <input checked="" type="checkbox"/>  Kahmann & Ellerbrock | <input checked="" type="checkbox"/>  Carl Werthenbach GmbH & Co. KG | <input checked="" type="checkbox"/>  RS Components GmbH |
| <input checked="" type="checkbox"/>  Staples Deutschland | <input checked="" type="checkbox"/>  SMC Pneumatik GmbH | <input checked="" type="checkbox"/>  Fibro GmbH |
| <input checked="" type="checkbox"/>  Oltrogge & Co. KG | <input checked="" type="checkbox"/>  Lyreco Deutschland GmbH | <input checked="" type="checkbox"/>  Kroschke |
| <input checked="" type="checkbox"/>  OMNII ARBEITSSCHUTZ | <input checked="" type="checkbox"/>  Wilh. F. Keeshaer | <input checked="" type="checkbox"/>  Lutwin Meister GmbH & Co. KG |

TOOL24-SMARTLINE - WERKZEUGAUSGABEKONZEPT



GARANT TOOL24-ÜBERSICHT

- Wir haben die **breiteste Palette** von Ausgabe-Systemen im Markt

Tool24
Schublade-N



Tool24
Box-N



Tool24
LED-N



Tool24
Magazin-N



Tool24
Vertikal-N



Tool24
Kanban-N



Tool24
Spiral-N



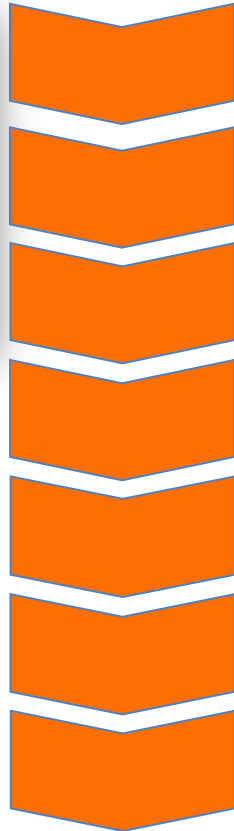
Tool24
Automatik-N



Tool24
Vollautomatik-N



VORTEILE EINES TOOLMANAGEMENTS



Lieferantenreduzierung

Optimierung der Produktion durch Einsatz neuer Werkzeuge

Transparenz bei der Werkzeugentnahme

Verfügbarkeit von Werkzeugen an 365 Tagen im Jahr

Mehrlieferantenfähiges Werkzeugausgabesystem

Ausbaufähiges Konzept

Erhebliche Reduzierung von Prozessabläufen
+ exakte Verbrauchszuordnung

WERKZEUGAUSGABESYSTEM




AUSWERTUNGEN

3.7 Menü „Journale und Listen“

3.7.1 Entnehmerjournal

Im Entnehmerprotokoll werden alle Aktionen, die von Entnehmern, durch die Software vorgenommen wurden, protokolliert. Dieses Protokoll kann exportiert, ausgedruckt oder per E-Mail versendet werden.

Abbildung 118: Menü-Journale-Entnehmerjournal

Entnahme	 Entnahmejournal Anzeigen/Drucken eines Entnahmejournals >
Rückgabe	
Abholung	 Befüllerjournal Anzeigen/Drucken eines Befüllerjournals >
Stornierung	
Befüllung	 Lagerliste Anzeigen/Drucken einer Lagerliste >
Journale und Listen	
Administration	

08.08.2013 18:08:27	Administrator Achterberg	420402 25-50	Bügelmessschraube	28	-1	102
---------------------	--------------------------	--------------	-------------------	----	----	-----

Tool24 Smartline: Ihre Vorteile

- Einfachste Bedienung
- Modulare Software
- **Modulares Schrankkonzept**
- Mehrlieferantenfähig
- Ausstattung inkl. PC, BarCode-Scanner & Touchscreen
- Erweiterung per Plug & Work
- Umfangreiches Zubehör & Einrichtungsmaterial
- Ab Lager lieferbar
- Modernes Design
- Höchste Qualität der Schränke
- Bestes Preis-Leistungsverhältnis

➔ **SCHNELL. MODULAR. SMART.**



Tool24 Smartline: Ihre Vorteile

Basispaket	Premium Paket 1 ZS1070 SW1
<ul style="list-style-type: none"> ➤ Mehrlieferantenfähig ➤ Mehrsprachig ➤ Automatische Disposition ➤ 3 Standardauswertungen in Excel ➤ Anbindung an Warenwirtschaftssysteme in 2 Standardformate XML oder ASCII ➤ Verwaltung von Neuwerkzeugen ➤ Benutzerverwaltung, Artikelstamm, Lieferantenmanagement ➤ Kundenindividuelles Layout (Kundenlogo, Farben des Hintergrundes) ➤ Seitenbezogene Hilfe ➤ Bildliche Darstellung der eingelagerten Werkzeuge ➤ Bestellübersicht/ -Historie inkl. Bestellnummer ➤ Warengruppenhierarchie ➤ Kostenstellenverwaltung 	<ul style="list-style-type: none"> ➤ Auftragsnummernverwaltung bei Entnahme ➤ Auswertungen auch graphisch ➤ Favoritenliste bezogen auf den User ➤ Anmeldung über Kundenchipkarten und Fingerprint (Hardware nicht im Lieferumfang enthalten) ➤ Rücknahme von stumpfen Werkzeugen ➤ Nachschleifservice ➤ Verwaltung von externen Lagerplätzen (Regale etc.)
Premium Paket 2 ZS1070 SW2	Premium Paket 3 ZS1070 SW3
<ul style="list-style-type: none"> ➤ Stücklistenverwaltung / Zubehörverknüpfung ➤ Reservierungen für Aufträge ➤ Änderungshistorie ➤ Messmittelverwaltung/Leihwerkzeugverwaltung ➤ Vernetzung der Tool24 Systeme, Datenaustausch von User, Artikelstamm und Bestandsabfragen ➤ Individuelle Begrenzung der mengenmäßigen Artikelausgabe pro Benutzer ➤ Auswertungen frei definierbar + Auswertungen graphisch 	<ul style="list-style-type: none"> ➤ Premium Paket 1 ➤ Premium Paket 2 ➤ 1 Lizenz für ATMS.Net zur externen Administration

SONDERBESCHAFFUNG MIT PERSCHMANN



SONDERBESCHAFFUNG / WARENKORB / TEAM

Warenkorb

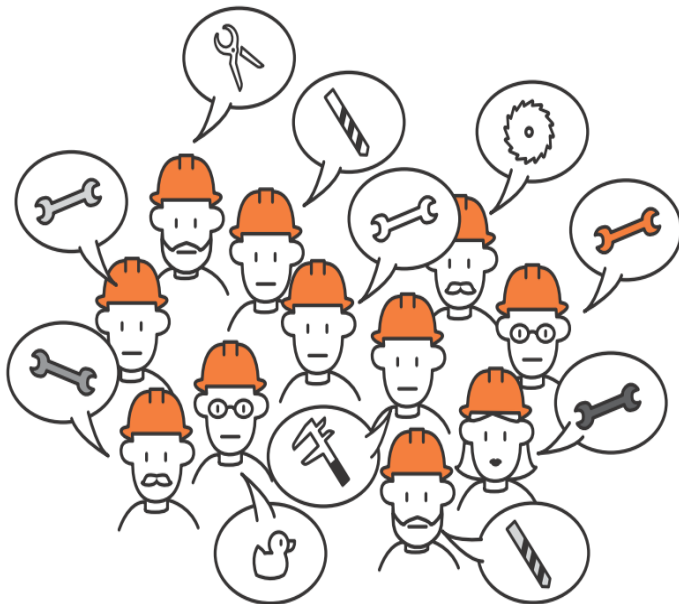
- ✓ Harmonisierung
- ✓ Standardisierung
- ✓ Substituierung

Vorteile für Ihr Unternehmen

- ✓ Prozesskosteneinsparung
- ✓ Lieferantenbündelung
- ✓ Serviceleistungen des Großhandels
- ✓ Entlastung der Einkaufsabteilung
- ✓ Konzentration auf Kernkompetenzen

V. WARENKORBOPTIMIERUNG

- **Warenkorb** = Menge an Produkten, die den Verbrauch eines Unternehmens innerhalb eines bestimmten Zeitraums darstellt



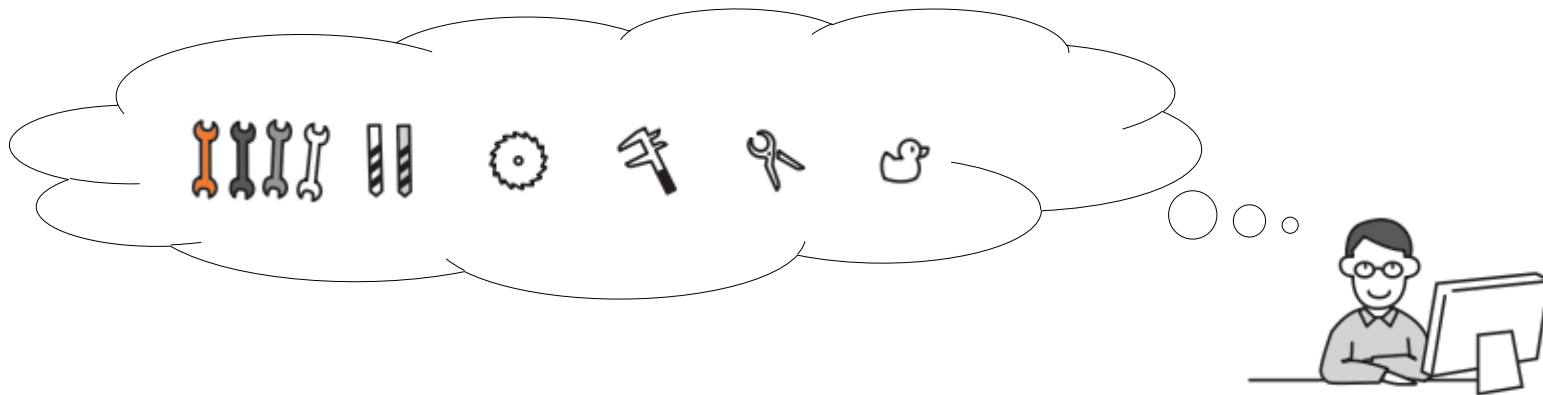
V. WARENKORBOPTIMIERUNG

■ Harmonisierung

- Gliederung der Artikel in Produktbereiche / Warengruppen
- Aufnahme von Kunden-Sonderartikeln

Vorteile für den Kunden

- ✓ Reduzierung der Lieferanten
- ✓ Stammdatenpflege



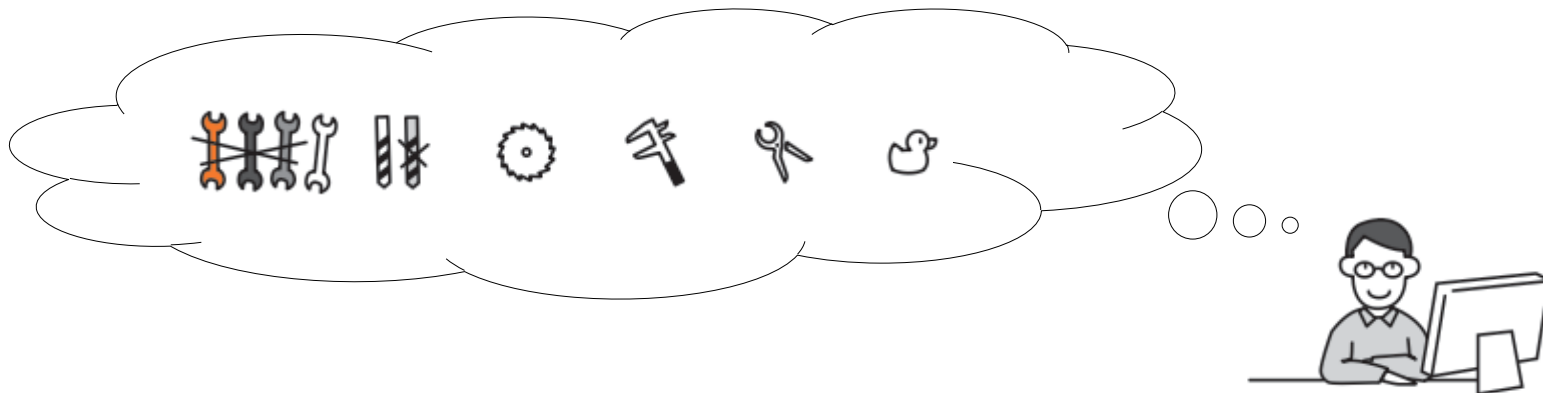
V. WARENKORBOPTIMIERUNG

■ Standardisierung

- Prüfen ob Produkte durch andere im Warenkorb enthaltene ersetzt werden können

Vorteile für den Kunden

- ✓ Ersparnis durch weniger Bestellungen
- ✓ Bereinigung des Artikelstamms
- ✓ Größendegressionseffekt



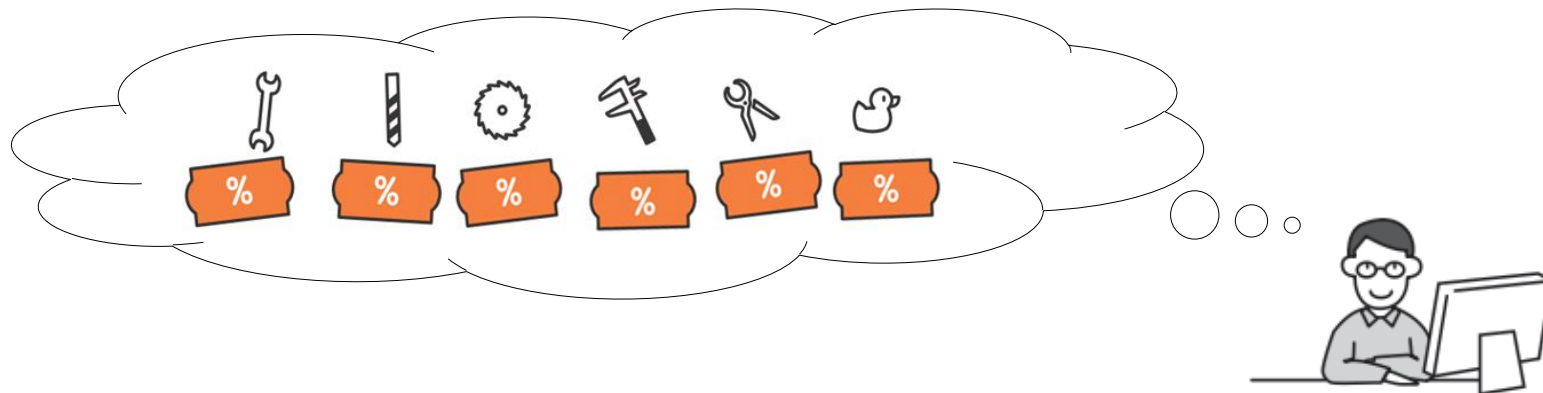
V. WARENKORB OPTIMIERUNG

■ Substituierung

- Preisgünstigere, aber qualitativ gleichwertige Artikel anbieten

Vorteile für den Kunden

- ✓ Ersparnis durch günstigere Produkte
- ✓ 3-Marken-Strategie



V. WARENKORBOPTIMIERUNG

- **Compare und Match**

- Software zur Vereinfachung der Warenkorbbearbeitung
- Ca. 800.000 Tsd. Artikelstammdaten importiert (Katalogrohdaten, EDIV-Daten, Lieferantenpreislisten)
- Nichtkatalogartikel

TRENDSCOUTS BEI PERSCHMANN



TRENDSCOOTS - PERSÖNLICHES



- **Peter Pusch**
- **Trendscout Transaktionsbusiness & Digitales**
- Geboren in Landshut, Bayern, lebt in Berlin
- 34 Jahre alt
- Diplom-Wirtschaftsinformatiker (FH)
- **Berufliches**
- 5 Jahre IT-Outsourcing, Atos
- 2 Jahre Start-up, mirapodo
- 5 Jahre Perschmann, eBusiness

TRENDSCOUTS - PERSÖNLICHES



- **Holger Lafferenz**
- **Trendscout Wertschöpfungs-/Dienstleistungsgeschäft**
 - geboren in Bremen, lebt in Hannover
 - 44 Jahre, verheiratet, 3 Kinder
 - Diplom-Designer
- **Beruflicher Werdegang**
 - L'TUR, ImmobilienScout24, Lyreco...
 - 15 Jahre Sales (im Verkauf und als Führungskraft)
 - 5 Jahre Einkauf & Product Management
 - 3 Jahre Coaching & Training
 - knapp 2 Jahre als GVL bei Perschmann

TRENDSCOOUTS – WAS IST DENN DAS?

**MACHT
PERSCHMANN
JETZT AUCH MODE?**



TRENDSCOUTS

- Marktforschung ist die Analyse **bestehender** Daten der
- Vergangenheit, Trendforschung versucht **Trends der Gegenwart** aufzuspüren und zu bewerten,
- während die Zukunftsforschung versucht die **Zukunft** vorherzusagen.

TS - WERTSCHÖPFUNG UND DIENSTLEISTUNG

„Durch die Bündelung und Aktivierung aller erforderlichen Ressourcen und Synergien aus allen relevanten Unternehmensbereichen realisieren wir - gemeinsam mit dem Kunden - maßgeschneiderte Beratungsleistungen, die eine messbare Optimierung seiner Geschäftsabläufe herbeiführen. Diese Optimierungen stellen die Legitimation zur Abrechnung unserer Beratungsleistungen dar.“

Das bedeutet folgende Zielstellungen:

- Wir steigern durch kerngeschäftsnahen Beratungsleistungen den Erfolg unserer Kunden
- Wir wandeln kostenintensive, kompetente Beratungsleistungen in Unternehmensertrag
- Wir schärfen unser Profil als Qualitätsanbieter und erweitern dieses um eine neue Dimension:
Perschmann Lösungsvertrieb

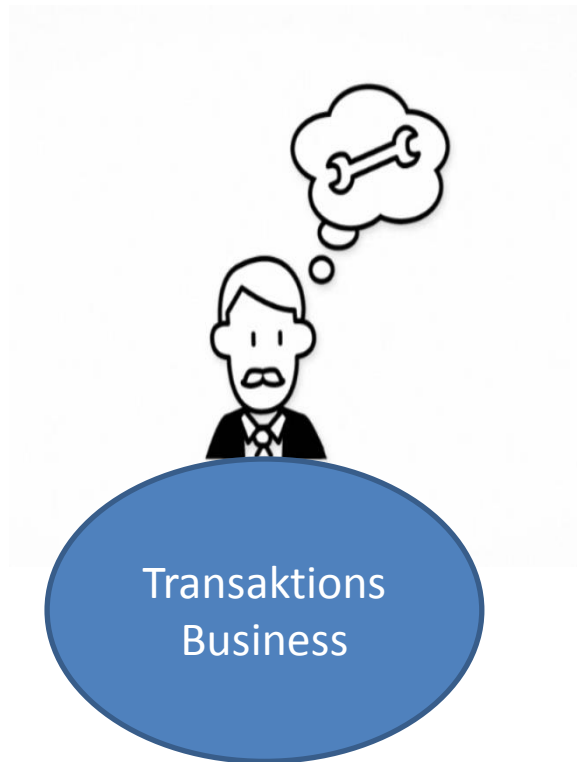
TS - TRANSAKTIONSGESCHÄFT

Transaktionsgeschäft bedeutet hier die Abwicklung von Bestellungen von festgelegten Artikeln zu festgelegten Zeiten an festgelegte Orte. Hier stehen wir im direkten Wettbewerb mit sehr vielen alten und neuen Playern am Markt von denen wir vielleicht noch etwas lernen können.

Ziele:

- Den Einsatz von zeitgemäßen Mitteln und Prozesse zu fördern
- Wettbewerbsvergleiche – was können die besser, was wir?
- Aus Zahlen lernen (Sales Analytics)
- Online Marketing zielgerichteter aussteuern
- Interne Abläufe – wo können wir noch besser werden?

UNTERTEILUNG IN TRANSAKTION WERTSCHÖPFUNG



PROZESSOPTIMIERUNG



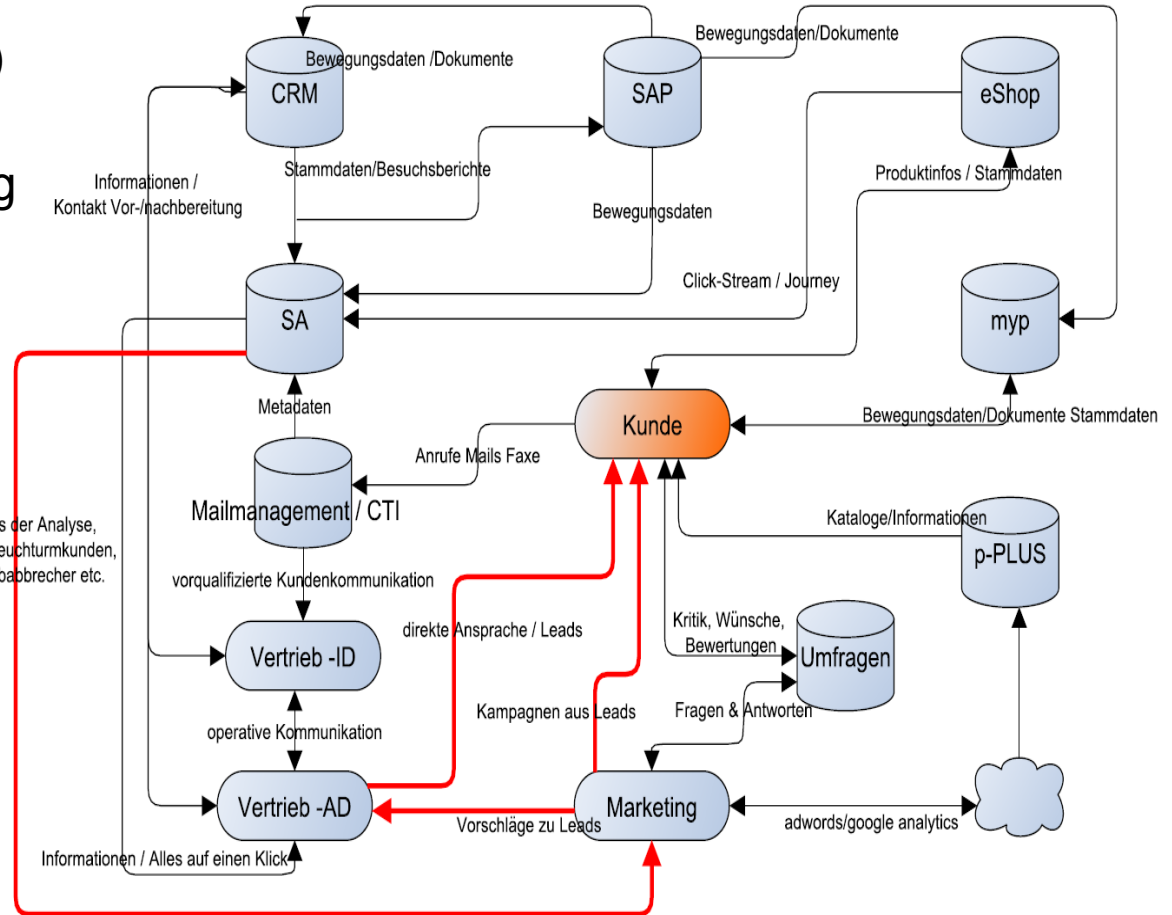
MATERIAL MANAGEMENT OPTIMIERUNG

TECHNISCHES COMPETENCE CENTER

GEPLANTE DATENFLÜSSE

- Leadgenerierung (rot)
- Zusammenspiel Vertrieb <-> Marketing
- ! Einige Systeme/ Datenflüsse des Bildes noch nicht realisiert. Planung !

Leads aus der Analyse, Personas/Leuchtturmkunden, Warenkorbabbrecher etc.



BEISPIELE WERTSCHÖPFUNG/DIENSTL.

Wertschöpfung

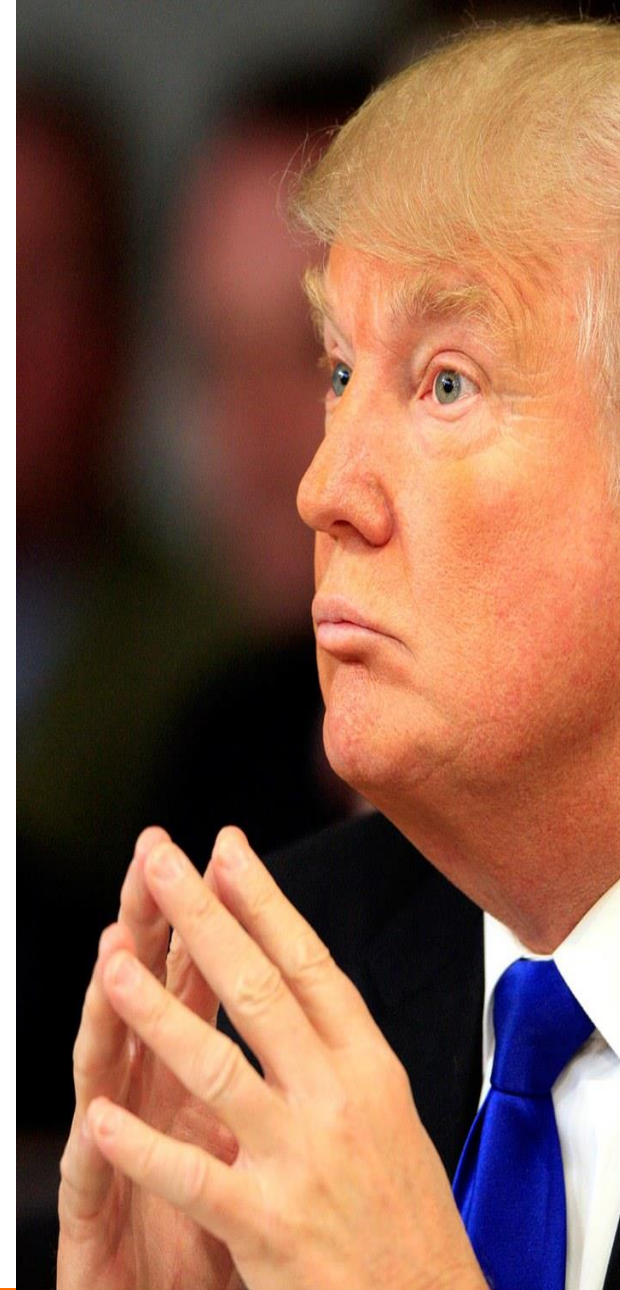
Kundenbeirat

Referenzkunden

Produktentwicklung
pay per use/ Innovation
pack



FRAGEN?





Hoffmann Group[®]

Tools to make you better

Perschmann