

# Neues aus unserer BME-Region

November 2017

## Inhalt:

- **Mitgliederversammlung**
- **Aktionen im zweiten Halbjahr 2017**
  - Sommerfest bei Eintracht Braunschweig
  - 1. Einkaufsleiter-Treffen
  - Firmenbesuch bei Hoffmann Maschinenbau
  - YP-Workshop
- **Neue Mitglieder**

## Mitgliederversammlung

Am **Montag, den 29. Januar 2018** findet die alle vier Jahre stattfindende Mitgliederversammlung der Region mit den Neuwahlen des Vorstandes statt.

Aus dem bisherigen Vorstand scheiden zum Termin der Versammlung vier Mitglieder aus Altersgründen aus. Da der neue Vorstand personell gleichwertig aufgestellt sein sollte und wir bisher schon zwei neue Interessenten gefunden haben, bitten wir Sie zu prüfen, ob Sie sich für die Wahl zur Verfügung stellen wollen. Eine interessante Aufgabe mit zeitlich sehr begrenztem Aufwand erwartet Sie.

Falls Sie Interesse daran oder Fragen dazu haben sollten, wenden Sie sich doch bitte im Vorfeld der Veranstaltung an Henning Sander (0531 2411 309) oder Rainer Klingenberg (0531 17278). Im Anschluss an die Versammlung gibt es das bereits traditionelle Braunkohlessen. Die Einladung mit der Tagesordnung geht Ihnen rechtzeitig per Mail zu.

Bitte merken Sie sich diesen Termin in Ihrem Kalender bereits vor.

## Der Löwe rief und viele kamen

Das diesjährige Sommerfest veranstaltete die Region Braunschweig am 08. August 2017 mit dem Sportverein **BTSV Eintracht von 1895 e.V.** Den teilnehmenden Mitgliedern und Gästen wurden in einer Führung viele interessante Informationen zur Geschichte des Vereins und zu den Räumlichkeiten des erst vor kurzem umgebauten Stadion vermittelt.

Die heutigen blau-gelben Löwen, in der zweiten Bundesliga beheimatet, finden im Inneren des Stadions einen hochmodernen Spielertrakt vor, an den auch ein für die Medien bestens geeigneter Arbeitsbereich anschließt. Für die VIP-Gäste gibt es nun auch sehr ansprechende Räumlichkeiten und individuell gestaltete Logen.



Das Stadion gewährt 23.500 Zuschauern von allen Plätzen beste Sicht und ist in der Regel bei den Fußballspielen fast immer ausverkauft. Weiterhin wird es von den Lions, den Footballspielern Braunschweig, und auch für internationale Leichtathletikmeisterschaften genutzt.

Im Anschluss an die Führung hielt im Presseraum als Höhepunkt dieser Veranstaltung der sportliche Leiter der Braunschweiger Eintracht, **Herr Marc Arnold**, einen sehr anschaulichen Vortrag über



seine Aufgaben und betrachtete dabei auch den „Einkauf“ von Lizenzspielern.

Bei der Sichtung von interessanten Neuzugängen werden Scouts auch international eingesetzt. Auch von den Beratern der Spieler kommen immer wieder Angebote. Nach eingehender Beobachtung und Trainingstests, ob der Spieler für die vorgesehene Position geeignet ist sowie intensiven Gesprächen über Vorstellungen und Einstellungen des Spielers, ob er in das bestehende

Gefüge passen wird, kommt es dann zu den entscheidenden Vertragsverhandlungen. Hierbei spielt der gesamte Spielermarkt eine Rolle, der Marktwert des Spielers setzt sich aus vielen Kriterien zusammen, die einzeln bewertet werden. Dieses ist parallel zum Einkauf beim gewichteten Preisvergleich zu sehen, wo auch immer ein Zielpreis ermittelt werden muss. Die Einbeziehung von Ablösesummen wird heute fast in jeden Vertrag vorgenommen auch auf Druck der Berater des Spielers.

Weiterhin berichtete der ehemalige Lizenzspieler, **Herr Dennis Kruppke**, über seine neue Arbeit im Nachwuchsleistungszentrum des Vereins. Die eigene Nachwuchsförderung findet immer eine größere Bedeutung im Profisport. Hier werden die Teams von der U12 bis zu den U23 betreut, teilweise auch im System eines Internats aber auch in Wohngruppen. In einigen Vereinen beginnt das Scouting bereits im Alter von 8/9 Jahren.

Das erst vor 4 Jahren eingerichtete NLZ hat sich bereits durch beste sportliche Leistungen bestätigt und soll zukünftig vermehrt den eigenen Nachwuchs zur Lizenzspieler-Abteilung heranführen. Da dieses nur ein einstelliger Prozentsatz der Talente schafft, wird in der Philosophie dieser Einrichtung neben der fußballerischen besonderer Wert auf die persönliche Entwicklung gelegt. Für diese soziale Aufgabe werden speziell ausgebildete Mitarbeiter eingesetzt, die die Jugendlichen teilweise auch ständig betreuen. Mit einigen Schulen wurde Partnerschaften eingegangen, um eine optimale Förderung zu erreichen.

Der stellvertretende Vorsitzende der Region, Herr Rainer Klingenberg, bedankte sich anschließend bei den beiden Vertretern des Vereins für die vielen Informationen zur professionellen Arbeit von Eintracht Braunschweig und für die freundliche Unterstützung unseres Sommerfestes.



Nun ging es zum geselligen Teil der Veranstaltung über. Im an das Stadion anschließenden Restaurant „Wahre Liebe“ wurde nun bei rustikalem, sehr lecker schmeckendem Essen viel über das Gehörte diskutiert. Das einhellige Urteil der Teilnehmer war überwältigend – man kann sagen: „Gut gebrüllt – Löwe“.

## Großer Erfolg des 1. Einkaufsleiter-Treffens

Das Debüt dieser Veranstaltung erfreute sich mit 19 Teilnehmern großen Interesses und wurde von **Herrn Michael Reuber**, dem Leiter des Einkaufs der Salzgitter Flachstahl GmbH, moderiert. **Herr Henning Sander**, der Vorsitzende der BME Region Braunschweig und Leiter Einkauf Nordzucker, begrüßte die Gäste in den Räumlichkeiten der IHK Braunschweig und dankte Herrn Dr. Bernd Meier für seine Gastfreundschaft und seinen folgenden Vortrag.

**Herr Dr. Meier**, der Hauptgeschäftsführer der IHK Braunschweig, machte einen sehr interessanten Ausflug in die Vergangenheit, die Gegenwart und die Zukunft des Wirtschaftsraumes. Die Geschichte der Region kann auf eine ausgeprägte Landwirtschaft und daraus resultierend der Verarbeitung dieser Produkte zurückblicken. Es entwickelte sich folgend eine Industrie, die heute teilweise noch zu den Weltmarktführern gehört.

Eines der großen Themen in der Region ist die Mobilität. Neben der aktuellen schwierigen Situation für die Automobilindustrie speziell im hiesigen Raum kommen hier auch die Herausforderungen aus der Entwicklung und Politik zum Tragen. Die Elektrifizierung der Mobilität und autonomes Fahren stellt die Region und die Politik vor große Herausforderungen.

Den Schlusspunkt setzte Herr Dr. Meier mit der guten Entwicklung im Handel und im Dienstleistungsmarkt im Braunschweiger Raum.



Der Hauptvortrag dieser Premierenveranstaltung war ein Ausflug in den Vertrieb.

**Herr Oliver Burgdorf**, Vice President Germany New Mobile Business Corporate Customers bei der Telekom Deutschland GmbH, ermöglichte den Anwesenden den Blick hinter die Kulissen des Vertriebes. Dieser Impulsvortrag ermöglichte den Einkaufsleitern einen interessanten Perspektivwechsel, um die eigenen Position einmal zu hinterfragen.

Der Kern des Vortrages lässt sich mit den folgenden Worten gut beschreiben:

Eine erfolgreiche, langfristige und nachhaltige Kunden- Lieferantenbeziehung lässt sich am besten erzielen, wenn die Gesprächspartner sich im Herzen erreichen. Diese Philosophie lässt sich in weiten Teilen in einem guten Lieferantenmanagement wiederfinden. Einige Werkzeuge oder Ansätze um diese Ergebnisse zu erreichen, hat Herr Burgdorf ausführlich beschrieben und den Anwesenden in einer kleinen Gruppenarbeit näher gebracht.

Die abschließende Diskussionsrunde zeigte doch auf, dass der Vortrag an einigen Stellen polarisierend wirkte. Doch war es dieser besondere Aspekt, der zu einer lebhaften und interessanten Diskussion führte.

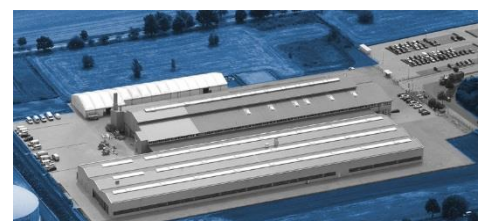
Die Teilnehmer plädierten alle für eine Weiterführung dieses Formats für die Einkaufsleiter der Region.

Wir bedanken uns noch einmal für die Gastfreundschaft von Herrn Dr. Meier und freuen uns darauf, diese Veranstaltung zusammen mit der IHK Braunschweig zu einem festen Bestandteil unser beider Veranstaltungskalender zu machen. (jk)

## BME-Region bei der Firma Hoffmann

Am 26. September 2017 besuchte der BME Braunschweig die Firma Hoffmann Maschinen- und Apparatebau GmbH in Lengede.

Oft hören wir in den Nachrichten „**Deutschland ist Exportweltmeister**“. Die Firma Hoffmann trägt dazu bei, mit einer Exportquote von 60 Prozent ganz nach dem Motto: „Als Marktführer aus unserer Region in die ganze Welt“.



Überall dort, wo Präzessionsteile wie Zahnräder oder Kurbelwellen gefertigt werden, kommt es auf den Mikrometer an. Feinster Abrieb und Wärme müssen im Kreislauf herausgefiltert werden.

Diese Anlagen, Filter und Kühlsysteme fertigt die Firma Hoffman mit ca. 250 Mitarbeitern in höchste Qualität bei höchster Kundenzufriedenheit.

Unter dem Motto Filtern, Kühlen und Digitalisierung konnten sich Teilnehmer in einem beeindruckenden Vortrag von **Geschäftsführer Herr Hoffmann** über die Historie und Leistungsfähigkeit über das Unternehmen informieren.

Eine Betriebsbesichtigung unter der Leitung vom Produktionsleiter, **Herrn Placzek**, wurde die gesamte Wertschöpfungskette in der Produktion besichtigt. Bemerkenswert sind die perfekte Arbeitsorganisation sowie die 5S und KVP-Aktivitäten.



Die Mitarbeiter arbeiten kontinuierlich an der Verbesserung der Arbeitsorganisation, um die Herausforderungen am Weltmarkt anzunehmen und die Marktführerschaft zu halten.

In Anschluss gab es einen Vortrag von **Herrn Sundermann** der Firma „Durch Denken Vorne Consult GmbH“ zu dem Thema Big data. Er berichtete wie es möglich ist, nachhaltig die Herstellkosten von Bauteilen exakt zu berechnen. An einem Praxisprojekt wurde beispielhaft aufgezeigt wie Kostentransparenz bei bekannten und noch unbekanntem Bauteilen erzeugt wird.

Mit dem Tool „Cost Checker“ ist es möglich, Kostenanalysen hinsichtlich IST-Kosten und SOLL-Kosten ohne großen Zeitaufwand durchzuführen. Hierzu werden vorhandene Ist-Daten automatisch eingelesen und analysiert. So ist der möglich durch ein automatisiertes Wissensmanagement „Machine Learning“ neue Bauteile sehr genau zu berechnen und Kostentransparenz herzustellen. Somit ergibt sich ein großer Vorteil für den Einkauf und die Konstrukteure wenn die Ist-Kosten transparent vorhanden sind.

Das Auditorium war sehr beeindruckt von diesem Vortrag.

Der BME-Vorstand bedankt sich bei dem Gastgeber, dem Referenten und bei allen Gästen. (aa)

## Young professional – Workshop

Am 17. Oktober 2017 fand der Young Professional Workshop zum Thema Werkvertrag mit guter Resonanz aus der Region Braunschweig statt.

Ein reger Austausch über die ganze Bandbreite um den Werkvertrag wurde durchgeführt. Von der immer noch nicht vollumfänglichen Einbindung des Einkaufs bei Bedarfsaufkommen bis zur Erstellung einer verbindlichen Leistungsbeschreibung. Die Beteiligung und Beratung des Einkaufs zeigt auch aktuell noch viel Entwicklungs- und Verbesserungspotential. Angefangen bei der Ausschreibung, über den Angebotsvergleich bis hin zur Vertragsgestaltung und Moderation der Umsetzung gibt es viele Ansatzpunkte. Die Bewertung, die kontinuierliche Optimierung und Betreuung gehören dann zu den Aufgaben im Nachtragsmanagement, welches auch ein Zuständigkeitsbereich des Einkaufs sein kann.



Das positive Feedback der Teilnehmer ist wieder ein Motivationsgrund zur Fortsetzung dieser Workshops. Der Wunsch, noch etwas mehr Theorie am Anfang zum Einstieg in das Thema anzubieten, wird bei den kommenden Veranstaltungen gerne berücksichtigt.

Im Anschluss wurde über das Programm 2018 gesprochen.

Vorschläge wie die Fortsetzung der Workshops, Karrieretipps, Berichte zu Best Practice Beispielen und aktuelle Themen wurden gerne aufgenommen und für die weitere Planung berücksichtigt. (cs)  
Ein Hinweis in eigener Sache:

Wir suchen noch Mitgestalter für den Young Professional Bereich und freuen uns auf Eure Zusage.  
Infos und Kontakt: Christian Struckmann (0531 – 3832046)

Mehr **Fotos zu allen vorgenannten Veranstaltungen** finden Sie auch unter der Bildergalerie (Link auf unsere Regionenseite: <https://braunschweig.bme.de/bildergalerien>)

## Neue Mitglieder

Seit dem letzten Newsletter ist Niklas Mädler(Braunschweig) als neues persönliche Young professional-Mitglied hinzugekommen.

Weiterhin kamen bei den wahrnehmenden Personen der Firmenmitglieder folgende Personen dazu: Frau Chiara Waldmann (Kodak Graphic, Osterode) Herr Christian Bremer (H.C. Starck, Goslar) und Herr Ralf Söhnel (Zollern BHW, Braunschweig)

Wir heißen Sie recht herzlich in unserem Kreise willkommen und hoffen, Sie bei den Veranstaltungen in unserer Region begrüßen zu können.

## Der bisherige Vorstand der Region sagt danke

Auf der kommenden Mitgliederversammlung am 29. Januar 2018 wird ein neuer Vorstand gewählt. Aus diesem Grunde verabschieden sich die bisherigen Mitglieder des Regionsvorstandes zu diesem Zeitpunkt und sagen Ihnen danke für die bisherige gute Zusammenarbeit. Schön wäre es, wenn wir



Sie auf dieser Veranstaltung begrüßen und uns von Ihnen verabschieden könnten.

Foto von links: Joerg Kinkel, Siegfried Kayser, Andreas Appel, Rainer Klingenberg, Henning Sander, Achim Haupt, Werner Goliberzuch.  
Es fehlt: Christian Struckmann

Für die bevorstehende Adventszeit wünschen wir Ihnen, dass Sie neben der oft alltäglichen Hektik Zeit für Muße und Raum zur Besinnung haben und für das neue Jahr Gesundheit, Erfolg und die Möglichkeit, Angebote des BME zu nutzen.